



Investor Presentation

2022年9月

Nasdaq: HTCR

将来の見通しに関する記述

このプレゼンテーション資料に記載されている情報の一部には、適用される証券取引法上の「将来予想に関する情報」（「将来予想に関する情報」と総称されます）が含まれています。過去の事実に関する記述を除き、ここに記載された情報は将来予想に関する記述に該当し、以下のものを含みますが、これらに限られるものではありません。

- 1) 当社の業績予想
- 2) 本募集に係る割当ての完了及び調達資金の用途
- 3) 当社の事業、プロジェクトおよび合併事業の予想される展開
- 4) 将来のM&Aおよびグローバルな成長を含む当社のビジョンおよび成長戦略の実行
- 5) 当社のプロジェクトに対する第三者からの資金調達の源泉及び利用可能性
- 6) 現在進行中、開発中、または検討中の当社プロジェクトの完了
- 7) 当社の現在の顧客、供給業者およびその他の重要な契約の更新
- 8) 将来の流動性、運転資金および資金需要。将来予想に関する記述は、潜在的な投資家に将来に関する経営陣の考えや意見を理解する機会を提供し、そのような考えや意見を投資評価の一要素として利用できるようにすることを目的としています

これらの記述は、将来の業績を保証するものではなく、過度の信頼を置くべきものではありません。このような将来予想に関する記述は、既知および未知のリスクおよび不確実性を必然的に含んでおり、将来における実際の業績や財務状況は、このような将来予想に関する記述によって明示または暗示される将来の業績や結果とは大きく異なる可能性があります。

このプレゼンテーション資料に記載されている「将来予想に関する記述」は、当社の経営陣が合理的であると判断した前提に基づいていますが、実際の結果や将来の事象がかかる記述と大きく異なる可能性があるため、かかる記述の正確性を保証するものではありません。当社は、状況または経営陣の見積もりや見解が変化した場合、適用される証券取引法で要求される場合を除き、将来予想に関する記述を更新する義務を負いません。読者の皆様は、将来予想に関する記述を過度に信頼しないようご注意ください。

ハートコアについて

ハートコアは顧客体験の最適化（CX）と企業のデジタルトランスフォーメーションの推進（DX）の2軸で、様々なソリューションの開発・販売・保守の提供を通じて企業活動の推進をサポートしています。



日本の顧客数
836

海外の顧客数
23



高い契約継続率（CMS事業）
2021年96%、2020年95%



20%+ の売上高伸長

会社概要 | ハートコア株式会社

設立

2009年6月

従業員数

47名*

資本金

1億円

(2022年9月現在)

代表取締役社長

神野 純孝 (山本 純孝)



本社
東京都品川区

沖縄支社
沖縄県那覇市

USオフィス
カリフォルニア州シリコンバレー

 HeartCore CMS

2009年6月
CMS
(Content Management System)

 HeartCore CXM

2015年4月
CXM
(Customer Experience Management)

 HeartCore Robo

2018年1月
RPA
(Robotic Automaton Process)

 myInvenio

2019年4月
プロセスマイニング

 ONTROLIO

2019年12月
タスクマイニング

 apromore

2021年6月
プロセスマイニング

主力事業

CMS (Content Management System)

HeartCore CMS (国内シェアNo.1*CMSパッケージ)

「HeartCore」は、国内650社以上の導入実績を誇る、オールインワンパッケージ型CMSです。従来のWebサイト配信のみでなく、アプリ・SNS・サイネージ・IoT等これから多様化していく顧客とのさまざまなタッチポイントへの配信も可能にし、Webサイト向けのコンテンツ管理だけでなく、企業の持つ全てのコンテンツ管理プラットフォームとしてご活用いただけます。外部システムとの連携実績も豊富で、企業サイトのみならず、会員サイト、ECサイト、イントラサイトなど業種・業態を問わず多種多様なサイトでご利用いただいております。



DX (デジタルトランスフォーメーション)

プロセスマイニング・タスクマニング ・RPA等のソリューション

データを活用して業務プロセスを可視化し、業務改革の推進やDX人材不足に対する改善をサポートしています。リモートワークの普及に伴い、業務フローの効率化や生産性の向上を推進するための動きが加速する中、これらのツールを通じてデータを使って各人の活動や業務フローを可視化し、各社の課題解決・改善の推進をサポートしています。



CMS (Content Management System)

HeartCore CMSは、専門の知識不要でWebサイトの管理・運用に必要なすべての機能を提供します

主な特徴：

- ✓ 使いやすい管理・編集画面
- ✓ 強固なセキュリティ
- ✓ 開発が容易
- ✓ 柔軟な拡張性
- ✓ 万全なSEO対策

CMS市場規模

\$5,894.8M

2019年

18.4%

市場予測 (2020-2030)



今後の展開（CMS）

HeartCore CMSでWebサイトの運用を効率化

✓ 誰でも使える編集機能

- Wordにテキストを入力するように、簡単にWebページを作成・更新が可能
- 入力したい情報をコピー＆ペーストするだけで、簡単にデータを取り込み

✓ 公開前情報の厳重な管理

- 高度なセキュリティ設置で公開前情報を関係者のみで確認可能
- 数万を超えるページとPDFファイルの同時公開が可能な世界で唯一のCMS

✓ きめ細かいアクセス権限とワークフロー

- 詳細なアクセス権限と柔軟なワークフローを設定可能
- 制作や運用に関わる時間を短縮し、情報の正確性を担保

✓ 充実したプレビュー機能

- 多様な画面サイズやデバイスに対応したプレビュー
- 過去に登録したコンテンツを、同じページで未来の日付でプレビューも可能



多言語サイト
対応



アクセシビリティ
チェック機能を
標準搭載



マルチデバイス
対応



複数サイト管理

成長戦略

CMS (Content Management System)

製品ロードマップ

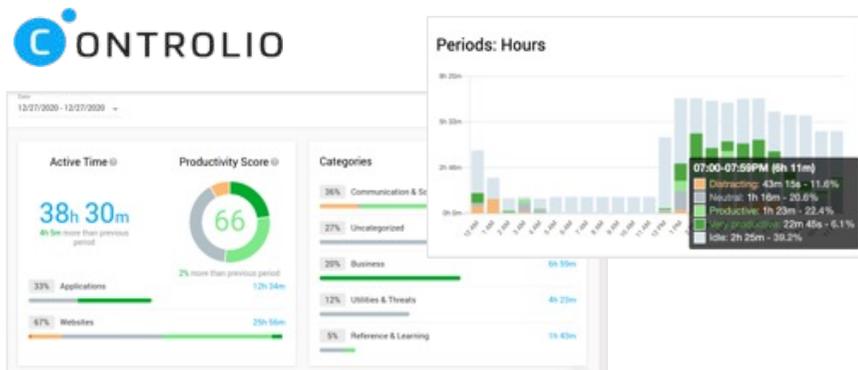
- HeartCore CMS最新バージョン公開
- 新たな標準機能:
 - PIM (プロダクトインフォメーション管理)
 - DAM (デジタルアセット管理)
 - MA
 - SEO解析機能
- HeartCore CMSの最新バージョンは、Webコンテンツだけでなく企業が持つ全てのコンテンツ管理プラットフォームとして、ヘッドレス配信を実現します。

営業&マーケティング戦略

- 見込み客獲得のためにマーケティングへ投資し、商談件数を例年の3倍に拡大
- 650社を超える既存顧客へ新バージョンへのアップセルを提案
- コンテンツ管理に関する全ての機能を網羅し、現在のシェア25%から40%へ拡大

DIGITAL TRANSFORMATION

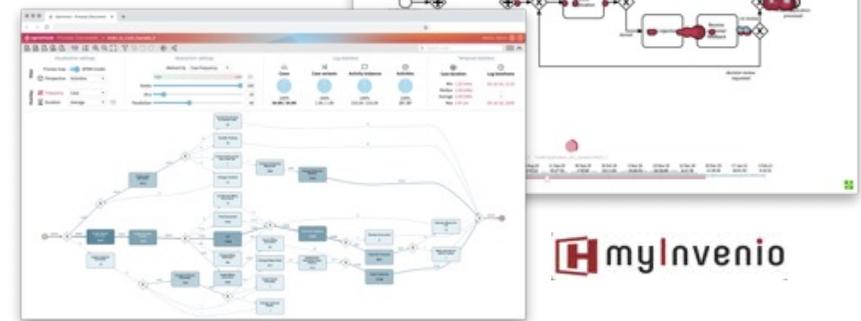
プロセスマイニング & タスクマイニング



タスクマイニング

- 各スタッフのPC操作モニタリングとトラッキング
- ムダな業務の洗い出し
- 業務を滞らせている箇所、「ボトルネック」の発見
- 業務の自動化を行うべき業務プロセスの特定

apromore



プロセスマイニング

- 業務プロセスの課題と分析を自動化
- オペレーションのボトルネックを発見
- 業務プロセスのモニタリングと最適化

DIGITAL TRANSFORMATION

RPA (Robotic Automation Process)



RPAであらゆるビジネスの自動化が可能:

- 業務用パッケージソフト
- 自社開発ソフトウェア
- Webアプリケーション
- モバイルアプリケーション



RPAはさまざまな環境で動作:

- マルチプラットフォーム
- リモートデスクトップ、仮想環境
- 全てのOS (Mac含む)
- 全てのブラウザ

✔️ すぐに使える

- 稼働条件はJavaだけ
- 業界最高のコストパフォーマンス
- 実行環境へのモジュールインストール不要

✔️ 安定稼働

- 複数スクリプトのスケジュール設定
- 高度なエラー処理
- Javaへの変換が可能
- Javaプラグインの実装

✔️ 大規模なロボットの運用が可能

- ロボット管理ポータル
- オークストレーション機能
- シナリオの一元管理
- 全ロボットの実行状況監視

DIGITAL TRANSFORMATION

RPA (Robotic Automation Process)



高速イメージマッチング

- 独自の画像解析エンジンにより、画面上の操作対象物を高速に識別
- アプリケーションプラットフォームに依存しない高い汎用性
- 色認識とマッチング



ブラウザ自動化

- HTML解析 (ブラウザ自動化)
- ページ内の自動データ取得



OCR (非デジタル文字の検知)

- 原稿をスキャンして読み込み、デジタルデータに変換
- 業務アプリケーションへの入力
- 多様なOCRエンジン
- フォント登録



バックエンド操作

- Excelファイルの高速な読み書き
- 実行端末へのExcelインストール不要



OSコマンド実行

- WindowsやUnixのOSコマンド活用
- 確実なファイル操作が可能 (例: フォルダ内のファイル一覧の取得、ファイルやフォルダの新規作成、コピー、移動等)

成長戦略

DX (Digital Transformation)

プロセスマイニング & タスクマイニング

製品

- 新機能の開発継続
- BPMS連携
- 他DXソリューションとの連携

アライアンス

- IBMとのアライアンス強化
- コンサルティングファームとのアライアンス拡大
- ERPパッケージベンダーとのアライアンス拡大
- DBソリューションベンダーとのアライアンス拡大

マーケティング

- マーケティング活動の強化
- グローバル展開

組織

- 日米の営業体制強化

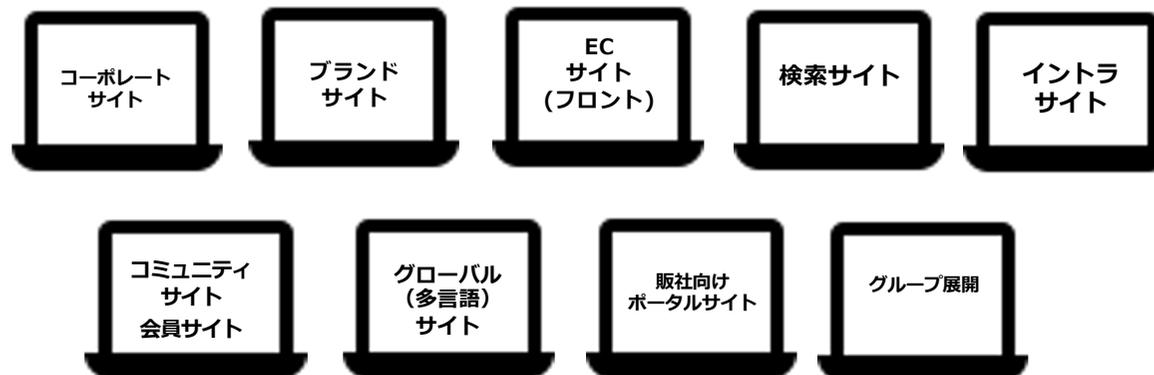
IPOコンサルティング

日本企業向けNASDAQ限定
IPOコンサルティングサービ
ス「Go IPO」提供開始

M&A

中堅規模のコンサルティング
ファームやITソリューショ
ンベンダー等の買収

豊富な導入実績！国内実績650社以上



CMS/DX事業 ビジネスモデル

CMS

(Content Management System)

お客様像

- 年間売上高100億円以上
- Webを活用してお客様とエンゲージメントを獲得

マーケット戦略

- 展示会やセミナーでのリード獲得
- パートナー経由
- 既存顧客からのアップセル

価格体系

- オンプレミス 290万円~/サーバ
- 年間保守費用
- クラウドの場合 10万円~/月



DX

(Digital Transformation)

お客様像

- 年間1000億円以上
- 業務プロセスや各個人のタスクの改善・効率化をしたい企業

マーケット戦略

- 展示会やセミナーでのリード獲得
- パートナー経由

価格体系

- プロセスマイニング: 500万円/年間ライセンス
- タスクマイニング: 25万円/年間ライセンス (Saas)
- RPA: 50万円/年間ライセンス (Saas)



新たな成長戦略 -オーガニックグロース-

Go IPO コンサルティングサービス

Go IPO コンサルティングサービス

NASDAQ上場を目指す日本企業を支援

ハートコアの経験と実績を活かして、2022年第1四半期末にスタートしたNASDAQ上場に向けたコンサルティングサービスです。

日本とアメリカの市場の違いを知り尽くし、実際に上場したハートコアだからこそ提供できるサービスです。

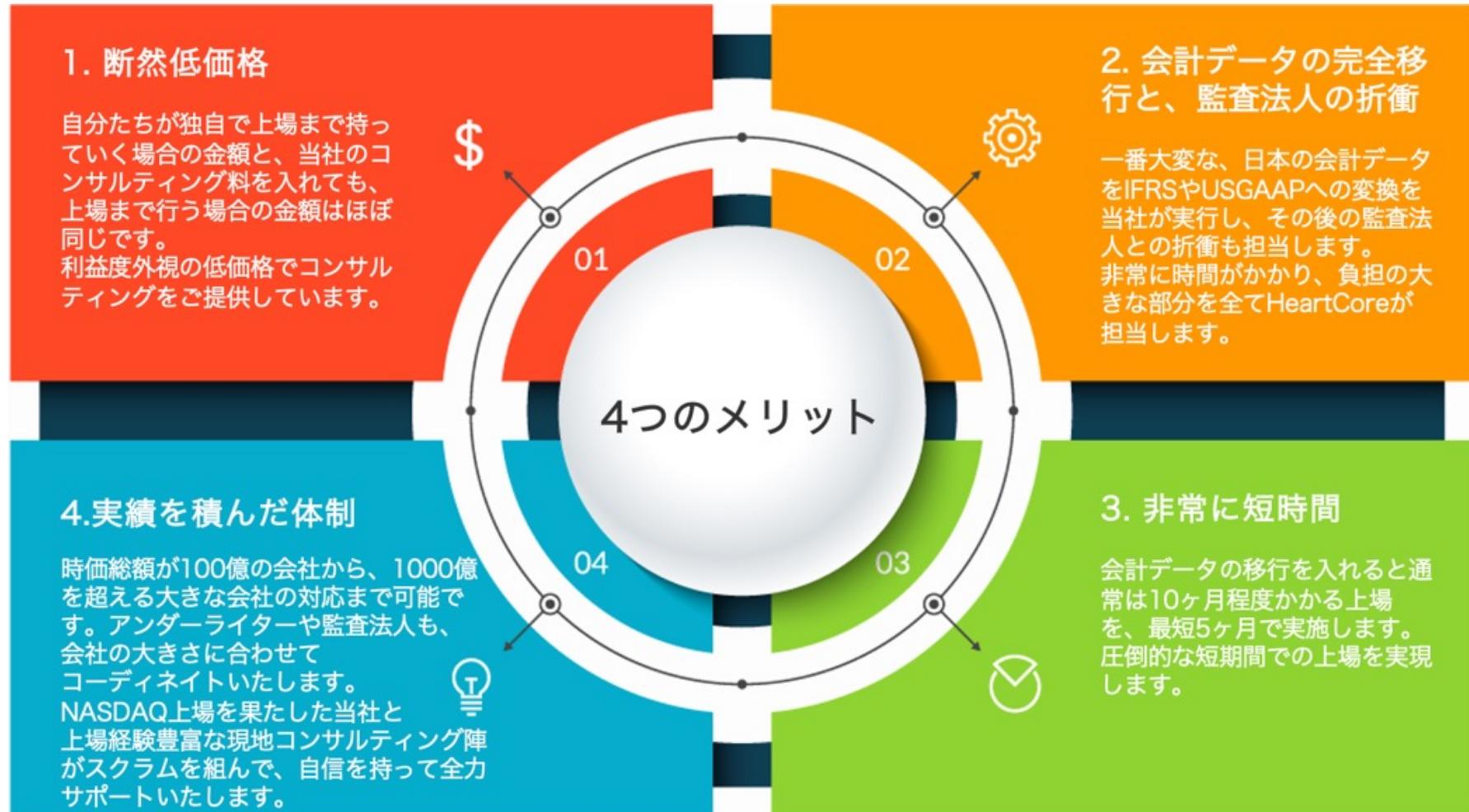
【日本で上場の場合】

- 監査法人 2年分の監査証明（進行基準）
- 主幹事の審査
- 東京証券取引所の審査

【米国で上場の場合.】

- 監査法人 2年分の監査証明（過去2年分を3ヶ月で監査）
- 主幹事、主幹事の引き受け弁護士、監査法人、会社の弁護士の審査
- SECの確認

Go IPOの優位性



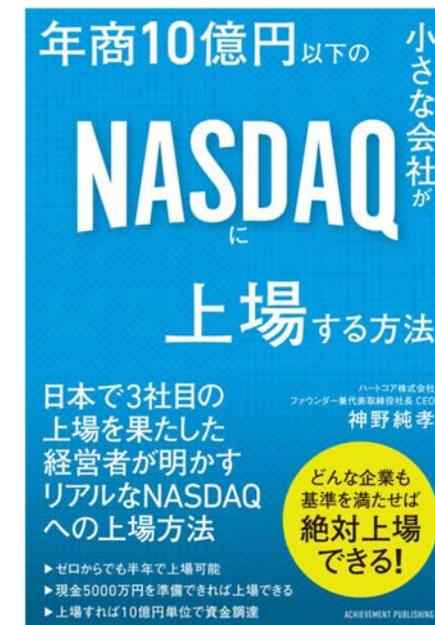
Go IPO ビジネスモデル

「年商10億円以下の小さな会社がNASDAQに上場する方法」出版

- 神野 純孝 執筆（ハートコア株式会社 ファウンダー兼代表取締役社長 CEO）
- Amazonビジネス部門で週間売上1位達成
- 新聞・電車広告、書店ジャックで見込み客へ訴求

Go IPO対象企業

1. 売上\$6M以上（3年連続）
2. 堅牢かつ実現性のある技術
3. 市場優位性
4. 年間伸長率30%以上
5. IPO用資金\$2Mを調達可能



直近のGo IPO顧客

A.L.I.Technologiesの米国法人AERWINS Technologiesは、PONO Capital CorpとDe-SPAC契約を締結し、AERWINSはNASDAQ証券取引所上場へ



<https://www.nasdaq.com/press-release/aerwins-technologies-inc.-an-air-mobility-platform-company-announces-signing-of-a>

- AERWINSの価値は6億米ドルとなり、企業統合における償却がない場合、統合後のプロフォーマ株式価値は約7億5千万米ドルになると予想されます。
- 上場により、AERWINSは全世界でのエアモビリティ・プラットフォーム事業を推進し、生産能力の増強、新製品の研究開発を行い、エアモビリティのリーダーとして認識されることが期待されます。

当社はAERWINSの1%ワラントを保有し、AERWINSのNASDAQ上場後、6Mの株式を受け取る予定です。これにより当社の利益に寄与する見込みです。

新たな成長戦略 - ノン・オーガニックグロース -

企業買収

Sigmawaysの買収について



CEO AND FOUNDER
PRAKASH SADASIVAM



Sigmawaysの2021年の売上は870万ドル



本買収により米国での事業拠点が拡大し、ハートコア社に大きな収益をもたらす見込み



両社を補完するクロスセルおよびアップセルの機会創出



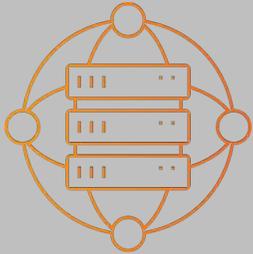
Sigmawaysのチームと連携することによる、製品開発コストの削減



顧客の成功を第一に考えるという企業理念を共有し、シナジー効果創出

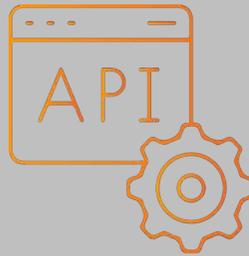
Sigmaways 事業領域

ハートコア既存顧客800社に対する向けSI開発



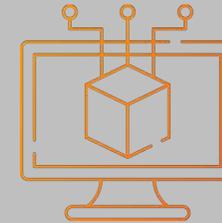
BIG DATA & CLOUD SERVICES

クラウドと最先端のデータアーキテクチャにより、企業のデータ課題を解決し、ストレージや管理、活用を最適化。



API MANAGEMENT

APIゲートウェイやカスタムポータル、内部システムを通じて、プラットフォームに依存しないカスタムアプリケーション開発を実現。



MICROSERVICES ARCHITECTURE

連携サービスを多数活用してアプリケーション開発を効率化する、堅牢なアーキテクチャを提供。

Sigmaways 主要取引先と関連会社



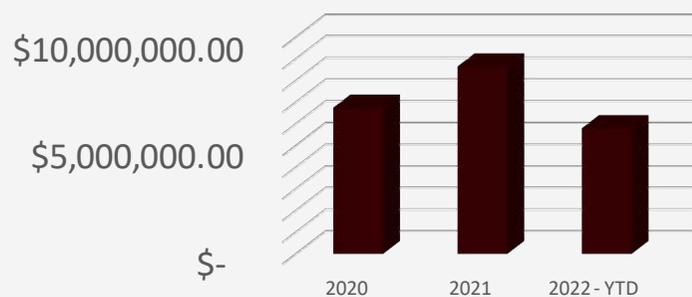
KEY CLIENTS

AFFILIATIONS

Sigmaways 売上



売上



年	売上	クライアント数	1クライアントあたり売上
2020年	\$6,750,800	13	\$519,292
2021年	\$8,653,918	15	\$576,928
2022年 (6月時点)	\$5,800,067	17	\$764,706

経営陣



CEO

• 神野 純孝 (山本 純孝)



COO

• 保坂 公夫



CFO

• 高 其枝

ファウンダー兼代表取締役社長CEO

1965年8月大阪生まれ。小学生のころからインテルが販売を開始したマイコンチップを使って自作のパソコンをつくり始め、高校生で様々な企業のソフトウェアの開発や、ハードの開発も請け負い、日本で初めての商業パソコン通信の会社のハードウェア制作を担当。大学卒業後、航空自衛隊パイロットとして勤務。その後、起業し、スポーツ用品を取り扱い、日本国内でスノーボードの一大ブームを作る。2001年外資系のソフトウェアベンダーのブロードビジョンに就職し、大手企業のソフトウェアの販売や構築を担当。2007年ハートコアを起業。2022年2月10日日本企業として3社目となるNasdaq市場への新規上場を果たす。

HeartCoreの優位性



お客様のWeb運用を
効率化



最新のマーケティング
テクノロジーでデジタ
ルトランスフォーメー
ションを実現



金融最大手にも採
用される強固なセ
キュリティ



高品質な検索エン
ジンを搭載



高水準のカスタマ
ーサポート

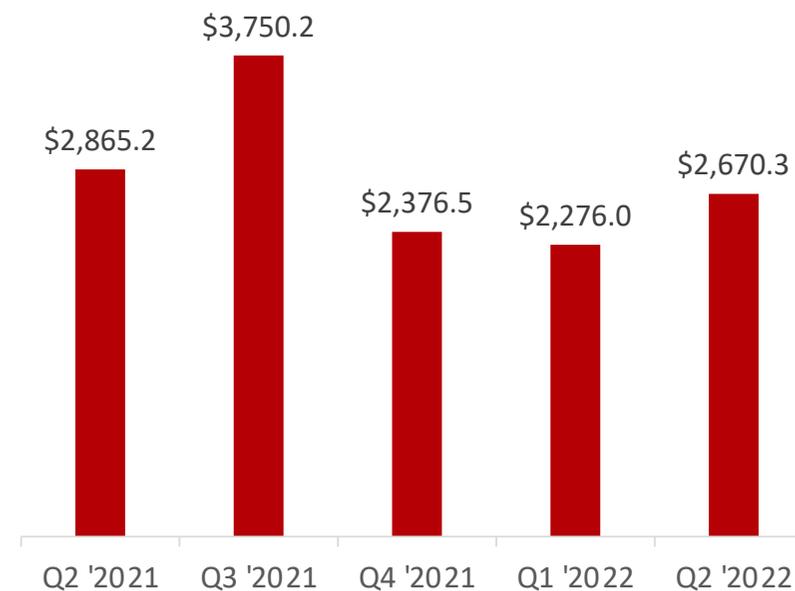


3rdパーティクッキ
ー*を使わないパー
ソナライゼーション

主な財務情報

現預金残高 (2022年6月30日時点)	\$ 12.5M
時価総額 (2022年9月9日時点)	\$ 35.58M
株価 (2022年9月9日時点)	\$ 2.00
発行済株式総数 (2022年8月16日時点)	17.72M
新株予約権 (2022年6月30日時点)	1.5M
内部持株比率 (2022年9月9日時点)	76.1%
浮動株 (2022年9月9日時点)	4.2M

売上推移 (単位: \$1,000)



トピックス

95%

CMS ユーザの契約
継続率 (2020年)

✓ 積極的な M&A

親和性の高い企業のM&Aによる収益向上

40%

市場シェア予測
(25%から増加)

✓ 人材への投資

優秀な人材の確保と教育

20%

年間売上額増

836 23

日本の顧客数

海外の顧客数



IR担当連絡先

Gateway Group, Inc.

Matt Glover and John Yi

HTCR@gatewayir.com

(949) 574-3860

WEBSITE

www.heartcore.co.jp

APPENDIX

第2四半期の主な財務情報 (2022年6月までの半期)

Netsales (in yen currency basis, unit: yen)

Business Segment	6/30/2022	6/30/2021	Amount	% of
CX	450,553,217	445,824,780	4,728,437	1%
CM S	433,991,378	427,298,887	-53,749,639	2%
CXM	7,041,835	4,891,935	1,457,928	44%
VR360	9,520,005	13,633,958	-6,042,499	-30%
DX	102,603,813	90,235,698	12,368,115	14%
Process Mining	47,323,688	43,707,748	-2,566,593	8%
RPA	30,427,343	32,240,980	-6,374,176	-6%
Task Mining	22,804,796	14,286,970	6,496,910	60%
Others	2,047,986	0	2,047,986	-
IPO Consulting	55,138,698	0	55,138,698	-
Total	608,295,728	536,060,478	72,235,250	13%

売上高は、前年同期の536百万円に対し、当年度は608百万円となり、円換算で13%の増収となりました。ただし、大幅な円安の影響により、ドル換算では前年同期比1%の減収となっております。



売上総利益は、2021年6月30日に終了した6か月間の2,392,482米ドルから161,164米ドル(6.7%)増加し2,553,646米ドルとなりました。売上総利益率は、48.1%から51.6%へと3.5%上昇しました。



Netsales (in U.S. dollar currency, unit: U.S. dollars)

122.98JPY/\$ 107.74JPY/\$

Business Segment	6/30/2022	6/30/2021	Amount	% of
CX	3,663,630	4,137,969	-474,339	-11%
CM S	3,528,959	3,966,019	-437,060	-11%
CXM	57,260	45,405	11,855	26%
VR360	77,411	126,545	-49,134	-39%
DX	834,313	837,532	-3,219	0%
Process Mining	384,808	405,678	-20,870	-5%
RPA	247,417	299,248	-51,831	-17%
Task Mining	185,435	132,606	52,829	40%
Others	16,653	0	16,653	-
IPO Consulting	448,355	0	448,355	-
Total	4,946,298	4,975,501	-29,203	-1%

非GAAP方式のEBITDAは、前年同期の384,000米ドルに対し、当四半期は310万米ドルに減少しました。



2022年6月30日現在、当社の現金及び現金同等物残高は、前年同期の260万米ドルに対し、1,240万米ドルとなりました。



CASE STUDY

西武鉄道 株式会社様



HeartCore CMS導入の背景

これまでのCMSは、セキュリティを考慮して静的CMSを選択していましたが、実際の運用面では、メンテナンス後の再設定に数時間かかり、鉄道会社にとって重要な運行情報やニュースリリースのリアルタイムな更新が困難な状態でした。

“社内のWeb担当者は約100名。静的CMSからのリプレイスで、鉄道会社として必要な情報をリアルタイムで表示できるようになりました。”

- ご担当者様の声



成果

- HeartCore CMSの導入に伴いインフラの仕組みを工夫することで、セキュリティ強化とリアルタイムアップデートの両立を実現しました。
- セキュリティパッチやマイナーバージョンアップなどの連絡も、日本のサポートセンターから都度お知らせがあるので、運用者の安心感につながっています。
- HeartCore CMSでの運用を開始してから、セキュリティ面での問題が発生していません。



CASE STUDY 株式会社 東急百貨店様



HeartCore CMS導入の背景

従来、百貨店の主な広告媒体は新聞折込チラシでしたが、Webサイトでプロモーションを行う場合、確かな情報を常に充実させる必要があります。そのため、メンテナンスが容易なツールを求めてました。

また、公開日時に合わせてFTPでファイルをアップロードしなければならない、ページにリンク切れがある、公開期間が終了したコンテンツを削除し忘れるなど、さまざまな問題がありました。



成果

- 東急百貨店様では、HeartCoreの標準機能であるコンテンツデータベースを導入し、日常業務の範囲に特化した管理・入力画面を作成しました。
- これにより、効率的な運用とお客様への情報提供の充実を実現しました。これまで煩雑だった業務を整理・標準化・簡略化することで、店舗の詳細な情報までタイムリーに提供できるようになりました。
- 東急百貨店の各店舗の情報は、自社のホームページだけでなく、グループ会社のホームページやスマートフォンアプリにも自動的に連携できるようになり、運用の利便性も上がりました。

CASE STUDY

A.L.I. Technologies.



Go IPOによるNASDAQ上場への背景

A.L.I.は、空飛ぶバイクを商品化し、販売している唯一の企業です。レジャーや官公庁向けの需要があり、現時点では当分野において唯一の商品となっています。

当初、A.L.I.社は日本の株式市場への上場を目指していましたが、世界的な認知度を高め、全世界への展開をするために、NASDAQへの上場を決めました。



今後の展開

- 当社は、2022年末に向けてA.L.I.のNASDAQ上場コンサルティングをおこないます。
- 他のGo IPOのクライアントと同様に、監査法人や法律事務所の選定手続き、依頼書類の英訳、一般的なサポートサービス、S-1やF-1の申請準備のサポートなどを提供します。
- 本サービスにより、合計で40万ドルの初期費用獲得を見込んでいます。
- 上記に加え、当社は、A.L.I. Technologies Inc.の普通株式の1%（完全希薄化ベース）を取得するためのワラントも得ています。



競合他社例

CMS (Content Management System)

主な競合他社*

CMS	HeartCore	AdobeEM	Sitecore	Acquia
基本機能	✓	✓	✓	✓
操作性	✓		✓	✓
セキュリティ	✓	✓	✓	
検索機能	✓			
デジタルマーケティング 対応	✓	✓	✓	✓
開発のしやすさ	✓		✓	✓
価格	✓			✓

*出典 AJS: <https://www.ajs.co.jp>

特許

日本国内での取得特許:

- プライバシー保護が厳しくなる状況でも、クッキーを使用せずにパーソナライズとユーザートラッキングを実現するソリューション

競合他社例
プロセスマイニング

機能	myInvenio	Celonis	Signavio	Apromore	UiPath
オンプレミス	✓			✓	
プロセス分析	✓	✓	✓	✓	✓
パフォーマンス分析、バリエーション分析	✓	✓	✓	✓	✓
プロセスディスカバリー	✓	✓	✓	✓	✓
適合性チェック	✓	✓	✓	✓	
BPMN	✓	✓	✓	✓	✓
リアルタイム分析	✓	✓	✓	✓	
プロセスの可視化	✓	✓	✓	✓	✓
RPA連携	✓	✓	✓	✓	
アクティビティマップ	✓			✓	
ソーシャルネット	✓	✓	✓	✓	
予測分析	✓	✓	✓	✓	✓
プラットフォームのカスタマイズ	✓	✓	✓	✓	
シミュレーション	✓		✓	開発中	
プロセス分析用モジュール	✓			✓	
意思決定ルールマイニング	✓			開発中	
マルチレベルプロセスマイニング	✓			開発中	
ETL接続	✓	✓		✓	✓

競合他社例
タスクマイニング

機能	Contlorio	Skysea	Lanscope	MeeCap
ダッシュボード	✓		✓	✓
レポート	✓	✓	✓	✓
アクティビティ	✓	✓	✓	✓
稼働状況	✓	✓	✓	✓
カテゴリー	✓	✓		
詳細	✓	✓		
CSVダウンロード	✓	✓	✓	✓
生産性スコア	✓			✓
オンラインサポート	✓	✓		